

Perfil del Ejecutivo

Pablo es un ejecutivo de alto nivel con más de 20 años de experiencia en dirección comercial en el sector de servicios y tecnología. Con una sólida trayectoria en liderazgo, ha dirigido divisiones comerciales en **StarkCloud** y **Qualtrics**, y ha sido **VP de Desarrollo de Negocios en Teleperformance Iberolatam**.

Experto en análisis de negocios, gestión de ventas y desarrollo de estrategias comerciales, ha liderado iniciativas clave en **SAP**, donde fue **Director de Ventas de Análisis de Negocios y Tecnología**. Graduado en **Ingeniería Comercial** por la *Universidad del Desarrollo*, combina una amplia experiencia en ventas y gestión de cuentas con una visión estratégica y orientada a resultados.

Testimonio

Como **Director Regional de Creatio**, quiero expresar mi más sincero agradecimiento a **Impulsor** por el invaluable apoyo brindado durante mi Onboarding en la compañía a mediados de 2023. Su enfoque estratégico y su compromiso en el desarrollo del plan comercial y operacional para 2024 fueron excepcionales y muy importantes para mi rápida adaptación a la empresa y el desarrollo de un plan de negocios.

La colaboración efectiva y el asesoramiento experto que sus consultores ofrecieron fueron fundamentales para definir nuestras estrategias regionales para mi producto y el equipo que me correspondió organizar.