Yinette, abogada de profesión, es experta en el desarrollo y liderazgo de operaciones comerciales en el sector inmobiliario, con amplia experiencia en mercados de América Latina y Norteamérica. Su conocimiento profundo de la industria inmobiliaria en República Dominicana abarca desde proyectos residenciales y comerciales hasta desarrollos turísticos y de lujo.

Ha liderado iniciativas que optimizan operaciones, mejoran la experiencia del cliente y fortalecen la competitividad en el mercado. Combina su formación legal con experiencia en desarrollo de negocios y estrategias de ventas, aportando soluciones adaptadas a las dinámicas de cada mercado.

– Situación: Cuando tomamos la decisión de abrir la operación de Property Partners en Punta Cana, sabíamos que no se trataba solo de abrir una nueva oficina, sino de construir una operación sólida desde sus cimientos. Nos enfrentábamos al desafío de potenciar un modelo de negocios tradicional con un despliegue que nos diferenciara de la competencia en lo interno y externo.

Para lograrlo, definir y formalizar objetivos, una cultura de trabajo que impacte positivamente en la experiencia de cliente y contar con una planificación financiera y comercial que nos permitiera escalar sin improvisaciones, contar con mecanismos básicos de control para asegurar que cada avance tuviera dirección y continuidad, resultaba algo especialmente crítico en una plaza nueva y altamente competitividad como lo es Punta Cana.

– Solución: Fue en ese contexto que comenzamos a trabajar con Imppulsor. Desde el inicio, su equipo nos ayudó a estructurar un plan de negocios robusto y realista y también nos brindó herramientas concretas para gobernar la ejecución. Formalizamos los procesos clave, instalamos una estructura funcional adaptada al nuevo mercado y diseñamos un dashboard que hoy guía nuestras decisiones con información precisa y oportuna. Además, establecimos una rutina de control y seguimiento con el equipo local que nos permite sostener foco, orden y disciplina operativa. Todo el trabajo se articuló desde una visión integral y práctica, con acompañamiento constante y mucha claridad en cada fase.

Gracias a este acompañamiento, hoy contamos con una operación clara, alineada y preparada para enfocarse en su crecimiento. Definimos objetivos medibles, anticipamos riesgos y logramos integrar al equipo en una dinámica de trabajo

efectiva, la cual dará frutos con el paso del tiempo.

El acompañamiento de Impulsor superó mis expectativas. Y eso que adaptarse a mi ritmo de una dominicana no muy fanática de tanta estructura no fue tarea fácil… pero con paciencia, determinación y mucho seguimiento, lo logramos. Hoy siguen siendo un valor clave en nuestra operación.